

PROGRAM KONFERENCJI

nt. Pokolenie X, Y, Z – sztuka komunikacji.

Konferencja dla nauczycieli powiatów	kołobrzeskiego, świdwińskiego, drawskiego, wałeckiego, białogardzkiego, szczecineckiego, sławieńskiego, koszalińskiego, m. Koszalin
Miejsce konferencji	Centrum Edukacji Nauczycieli w Koszalinie, ul. Ruszczyca 16
Liczba godzin	5
Cel ogólny konferencji	Zdobycie umiejętności konstruktywnego i efektywnego prowadzenia rozmów międzypokoleniowych.
Cele szczegółowe	<ul style="list-style-type: none"> • uporządkowanie wiedzy w zakresie charakterystyki poszczególnych pokoleń; • poznanie zasad prowadzenia rozmów między nauczycielem a uczniem, nauczycielem a rodzicem przez przedstawicieli każdego z pokoleń; • uporządkowanie wiedzy z zakresu komunikacji interpersonalnej, m.in. znaczenie mowy ciała, aktywnego słuchania, zadawania pytań, stosowania technik lingwistycznych itp. • uświadomienie sobie różnic międzypokoleniowych prowadzących do sporów i konfliktów oraz poznanie sposobów na kooperację; • poznanie różnych rodzajów rozmów prowadzących do porozumienia oraz sposobów ich przeprowadzania; • poznanie narzędzi komunikacyjnych m.in. autodiagnoza w zakresie: FRIS i Analiza Transakcyjna (stanów ego)
Program konferencji	<p>Moduł I: Charakterystyka poszczególnych pokoleń.</p> <p>1. Blaski i cienie poszczególnych pokoleń:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ czy kiedyś było zupełnie inaczej?; ✓ subiektywna mapa rzeczywistości pokolenia X, Y, Z; ✓ znaczenie pokolenia weteranów i baby boom; <p>2. Komunikacja pokoleniowa i międzypokoleniowa:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ podobieństwa; ✓ różnice; ✓ kooperacja i konstruktywne wnioski dla skutecznego porozumiewania się; <p>3. Sztuka budowania relacji przez nauczycieli:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ budowanie relacji z uczniami; ✓ budowanie relacji z rodzicami; ✓ budowanie relacji z współpracownikami i przełożonymi.
	<p>Moduł II: Metoda FRIS i Analiza Transakcyjna.</p> <p>Wartości, przekonania i czynniki wpływające na uczenie się i rozwijanie potencjału przez przedstawicieli poszczególnych pokoleń z wykorzystaniem elementów metody FRIS i Analizy Transakcyjnej.</p>
	<p>Moduł III: Motywowanie.</p>

	<p>Sztuka motywowania:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ motywacja a manipulacja; ✓ presja, perswazja i wpływ społeczny; ✓ radzenie sobie z oczekiwaniami otoczenia; ✓ poczucie własnej wartości a osiągnięte wyniki przez poszczególne pokolenia.
<p>Prowadzący konferencję</p>	<p>Elżbieta Stelmach - Certyfikowany trener FRIS, dyplomowany coach i doradca zawodowy, trener biznesu, socjoterapeutka. Absolwentka Studiów Podyplomowych „Coaching” na WSB w Poznaniu, „Psychologiczne Doradztwo Zawodowe i Personalne” na UAM, „Psychologii w Zarządzaniu” na UAM, „Socjoterapia i profilaktyka uzależnień” na US oraz kilku innych kierunków z obszaru kompetencji miękkich. Od 16 lat prowadzi zajęcia m.in. z zakresu negocjacji, autoprezentacji i wystąpień publicznych, savoir-vivru, zarządzania zespołem, asertywności, komunikacji interpersonalnej, itp. Przez 15 lat pracowała w szkole gimnazjalnej i ponadgimnazjalnej jako pedagog, wicedyrektor, dyrektor. W latach 2001 – 2010 prowadziła Gimnazjum i LO Języków Obcych i Informatyki SAPIENTIA. Posiada ogromne doświadczenie w zakresie realizacji warsztatów i konferencji z obszaru komunikacji i rozwiązywania konfliktów, szczególnie z tematyki: „Budowanie konstruktywnych relacji i kreatywne rozwiązywanie konfliktów nauczyciel-nauczyciel, nauczyciel-uczeń, nauczyciel-rodzic wykorzystując metodę FRIS”, „Sztuka dialogu między rodzicami a nastolatkami”, „Kompetencje interpersonalne nauczyciela w oparciu o metodę FRIS”, „Konstruktywne budowanie zespołów klasowych i zawodowych” itp.</p>